

Opprett tilbud i felt

Funksjoner

- Opprett tilbud i felt direkte fra Touch App'en
- Definerte tilbudsmaler inkl. tilbudslinjer og bilder
- *Send tilbudene automatisk til kunde som PDF
- Konverter tilbud til aktive prosjekter i Planner
- Tilbudet følger med ut i felt når det er tid for å utføre jobben
- Modulen kan benyttes som tillegg til Touch eller Touch Time

*Krever Påminnesmodulen

Kontakt oss

GSGroup AS
Nordre Kullerød 5B
3241 Sandefjord

Telefon: 22 00 40 00

E-mail: support@smartday.no

www.smartday.no

Tilbudsmodul

Smartday tilbudsmodul gir medarbeidere i felt, mulighet for å opprette tilbud. Man kan velge blant ferdig definerte tilbudsmaler, så du er sikker på at du selger kun det du har på lager. Alternativt kan også nye tilbud defineres etter behov.



The screenshot shows the Smartday software interface. At the top, there are navigation tabs: "Tilbud" (selected), "Innkøb Kommer snart", "Udført arbejde", and "Godkendelse". Below the tabs, there is a header with the Smartday logo and the word "Smartday". The main content area is titled "Tilbud" and contains a form with the following fields:

Tilbud	
Kunde	700331
Kunde	aaa / Klemth Jensen
Adresse	Lundebjerggårdsvej 40, Thr
Post nr. / By	2740 Skovlunde
Tlf nr.	12345678
Projekt	700331
Dato	01-03-2016
Udleds dato	31-03-2016

Below the form, there is a "Beskrivelse" section with a text area containing: "Komplet hjemme biograf inkl 5 sæder, 150" lærred, stor UHD projektor kæmpe lydsystem og alt hvad du drømmer om - inkl arbejdstimer".

At the bottom, there is a table with the following columns: "Beskrivelse", "Antal", "Enhed", and "Pris".

Beskrivelse	Antal	Enhed	Pris
15" homladet subwoofer	1,00	1	6.000,00
150" back curtain for projectors 100 degree field of view	1,00		3.000,00
Isolerings materiale	80,00	m2	19.000,00
Højttaler Kabel	18,00	meter	190,00
Omni 15 Tallboy	2,00	stk	17.500,00
Timer	27,00		0,00
Biograf stol	5,00	stk	35.000,00
		Ialt:	90.000,00

Kanskje det er første gang du møter kunden og denne finnes da ikke i ditt kundekartotek. Tilbudsmodulen gjør det da mulig å opprette "potensielle" kunder ved siden av det normale kundekartoteket.

I sammenheng med Påminnesmodulen kan du sende tilbudet automatisk til kundens E-mailadresse som en PDF.

Disse kundene kan enkelt følges opp i "Planner" og du kan konvertere disse til aktive prosjekter.

I sammenheng med Notifikationsmodulen kan tilbudet sendes automatisk til kundens e-mailadresse som PDF.

Under "Kunder" i Planen kan der enkelt følges opp på alle tilbud og konvertere disse til aktive prosjekter.

Når det er på tide å utføre jobben, kan medarbeideren i felt se all informasjon som er knyttet til tilbudet. Dette inkluderer avtalt jobbeskrivelse, bilder og eventuelt sjekklister. Til slutt er det mulig å overføre tilbudslinjer direkte til forbruk.

